



産業財産権制度シンボルマーク

石川県知的財産セミナー

主催：一般社団法人石川県発明協会

共催：石川県

日本弁理士会北陸支部

日本弁理士会知的財産支援センター

ピカイチものづくり中小企業の経営者が学ぶ 市場拡大と高占有率を維持する方法

【セミナー概要】

最近、「オープン・クローズ戦略」という言葉をよく耳にします。これは、発明について特許出願をせず、ノウハウで守るという経営戦略のひとつですが、「自社製品の市場を拡大させつつ、しかも、その市場で優位な地位に立つ戦略」としても捉えることができます。

本セミナーでは、長年、日本弁理士会・技術標準化委員会で標準化に携わってこられた弁理士・田中聡氏が、国際標準を利用することにより、市場拡大と自社の知名度アップを図りつつ、自社製品の優位性を保つ方法を具体的に説明します。経営戦略の1つとして「オープン・クローズ戦略」をとることにより、国内・海外における市場拡大と高占有率維持の可能性についてご講演頂きます。

ピカイチものづくり（伝統的工芸品産業を含む）中小企業の経営者の方で、ご興味がある方は是非ご参加下さい。また、セミナー終了後、相談会も行いますので、ふるってご参加ください。

日時

平成27年12月14日（月）13時30分～15時30分

会場

石川県地場産業振興センター新館 5F 第13研修室
金沢市鞍月2-20 (<http://www.isico.or.jp/jibasan/access>)

講師

ポプラ国際特許事務所 所長・弁理士 田中聡氏

定員

50名（定員になり次第、締め切らせて頂きます。）

- ◆ お問い合わせ先 一般社団法人石川県発明協会 担当：大川、中田
TEL：076-267-5996 FAX：076-267-8997
e-mail：kuhoo@isico.or.jp
- ◆ お申込書をFAX、e-mail等で12月7日（月）までにお送り下さい。

12月14日（月）『ピカイチものづくり中小企業の経営者が学ぶ市場拡大と高占有率を維持する方法』 参加申込書

お名前	貴社名・所属	住所	電話番号	相談会出欠
	.			
	.			

※ご提供いただきました個人情報は、本セミナーのお申込みの確認及び主催者、共催者の行う各種事業のご案内以外には使用いたしません

※相談を希望される方は、相談会出欠欄に○を記入してください。別途、相談内容の確認につきまして、担当よりご連絡させていただきますので、ご協力をお願いいたします。

：質問欄：

※セミナー出席者の方に、事前に質問事項を伺っております。質問欄に書ききれない場合は、別紙に記載の上、本書と同時にFAX、e-mail等にて添付下さい。また、個別案件に関する質問、細部にわたる質問について、回答できない場合もありますので、あらかじめご了承ください。